



Исх.№: 01/21-08/2023;

21 августа 2023г.

ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР СОТРУДНИЧЕСТВА «РОССИЯ – АФРИКА»

Для обеспечения населения продуктами питания, а также механизации местного производства, добычи полезных ископаемых и строительства дорожной инфраструктуры, Правительство Зимбабве, совместно с Банком Развития Инфраструктуры Зимбабве (IDBZ) и Африканским Экспортно-Импортным Банком (Afreximbank), обеспечило **возможность запуска в регионе высокодоходных производственных проектов, вывода российских товаров, техники и оборудования на рынок Зимбабве и других стран Африки.**



Хараре, Зимбабве

Организована постоянно действующая площадка в Хараре (столице Зимбабве), для демонстрации российских товаров, подписания контрактов, **реализации совместных проектов** и юридического сопровождения сделок.

ЦЕЛИ СОТРУДНИЧЕСТВА

1. Экспорт российских товаров, техники и оборудования в страны Африки

- a. Витрина российских продуктовых, промышленных и технологических компаний;
- b. Специальная торгово-производственная зона для российских и совместных предприятий;
- c. База для подготовки технических специалистов, мастеров и ремонтников;
- d. Сервисный центр российской техники;
- e. Бизнес-миссии, круглые столы и конференции;
- f. Юридическое сопровождение сделок;
- g. Товары, требуемые в Зимбабве:
 - i. **Продукты питания:** тушенка, рыбные консервы, шпроты, икра, сухпайки, мука, макароны ...
 - ii. **Нефтепродукты:** дизель, бензин 95, мазут;
 - iii. **Строительные материалы:** битумы, асфальт, арматура;
 - iv. **Удобрения и химия:** Urea, AN, MOP, SOP, MAP;
 - v. **Техника:** сельхоз, дорожная, строительная, добывающая;
 - vi. **Оборудование:** линии производства продуктов питания, упаковки, фасовки;
 - vii. **Двойное назначение:** охрана периметра, быстровозводимые конструкции...

2. Импорт требуемых товаров из Африки в Россию (кофе-бобы, хлопок, металлы и др);

3. Запуск совместных проектов в Африке (План "ГОЭЛРО" для Африки)

- a. Выращивание сельскохозяйственных культур;
- b. Производство продуктов питания;
- c. Добыча полезных ископаемых;
- d. Строительство дорог и инфраструктуры;
- e. Обеспечение региона электроэнергией и энергоносителями;
- f. Технологическое обеспечение критической инфраструктуры, кибербезопасность, умный город, электронное правительство, цифровая трансформация, менеджмент качества и управления процессами.

4. Реализация социальных проектов

- a. Здравоохранение и телемедицина;
- b. Экспорт российского высшего образования и рекрутинг студентов в Россию;
- c. Культурный обмен и туризм.



ПРИГЛАШАЕМ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

Приглашаем производителей продуктов питания, оборудования и техники, заинтересованных в выводе своей продукции на рынки стран Африки, готовых развивать свои продуктовые линейки, адаптировать их, при необходимости, под требования местных рынков, обеспечивать обучение персонала сервисному обслуживанию и ремонту, обеспечивать поставку запасных частей, инструментов и принадлежностей (ЗИП) для ремонта техники.

Доступны рынки: Зимбабве, Танзания, Кения, Уганда, Нигерия, Южная Африка, Мозамбик...

Предлагаем производителям и поставщикам:

- Площадку для демонстрации продукции в Зимбабве;
- **Заключение контрактов** на закупку техники, в течение **2 недель ее демонстрации**;
- Прямые переговоры с заказчиками из Зимбабве и ближайших стран южной Африки;
- Открытие сервисного и **ремонтного цеха** российской техники в регионе;
- Дилерство и дистрибуция российской продукции в Африке;
- Открытие совместных **производственных предприятий** в регионе;
- Дальнейший **рост потока заказов**.

ПРИГЛАШАЕМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ И ИНВЕСТОРОВ

Приглашаем предпринимателей и инвесторов принять участие в **формировании пула взаимосвязанных сельскохозяйственных, добывающих, перерабатывающих, торговых и индустриальных проектов**, запускаемых на базе единого технологического кластера в Зимбабве, образующих производственные цепочки, формирующих внутренний рынок, повышая благосостояние населения, и углубляя всестороннее экономическое сотрудничество России с Африкой.

Запуск местного производства, с использованием российского оборудования и технологий, дает **возможности получения прибылей более 100% годовых**, на вложенный капитал.

ПРИГЛАШАЕМ ПРОЕКТНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ

Приглашаем проектные организации готовые присоединиться к команде, для формирования портфеля проектов **на базе российских технологий**, оформления их Бизнес-планов и расчета ТЭО, их увязки между собой с дальнейшим привлечением партнеров и финансирования для их реализации.



КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД

Для механизации региона в Зимбабве, создана компания **Механизированного Оператора** (Mechanical Center), выступающая держателем техники, управляющая производственными линиями, предоставляющая технику в лизинг местным фермерам и подрядчикам. Оператор обеспечивает управление всей техникой, контролирует ее использование на местах, обеспечивает ее содержание, обслуживание и ремонт, содержит автомеханические центры. Оператор выступает единым заказчиком и плательщиком перед российскими производителями.

Для обеспечения поставок продуктов питания, создан **Закупочный Центр**, собирающий заказы от крупных сетей, и формирующий российским поставщикам перечень требуемых товаров. Приходящие товары сертифицируются, демонстрируются закупщикам, формируются заказы на их регулярные поставки.

Партнер проекта Африканский Экспортно-Импортный Банк (Afreximbank) - имеет возможность открытия счетов в рублях и конвертации в рубли, как местной валюты, так и долларов США. Таким образом, **оплата по договорам поставки может производиться в рублях**, прямыми платежами на расчетный счет производителя в Россию.

Партнер проекта Банк Развития Инфраструктуры Зимбабве (IDBZ) готов финансировать согласованные проекты по развитию сельского хозяйства, добывающей промышленности и инфраструктуры. Эти проекты требуют оснащения техникой и оборудованием, обучения персонала, наладки технологических процессов, управления качеством и ходом выполнения работ. **Совместная работа с российскими предприятиями**, позволит успешно решить возникающие задачи.

СОСТАВНЫЕ ЧАСТИ ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА СОТРУДНИЧЕСТВА «РОССИЯ – АФРИКА»

1. Выставка продажа российских товаров, техники и оборудования	4
2. Специальная Экономическая Торгово-Производственная Зона	5
3. Конференции, дипломатические миссии и круглые столы по совместным проектам.....	6
4. Институт развития «Россия - Африка».....	6
5. Логистический оператор	6
6. Банкинг и проектное финансирование	7
7. Экспортный B2B Маркетплейс	8
8. Направления развития	8



Выставка продажа российских товаров, техники и оборудования

- Подготовка **торгово-выставочных площадей в Зимбабве**
- Приглашение российских производителей к участию в выставке
- Приглашение местных оптовых заказчиков, розничных сетей и дистрибьюторов региона
- Проведение презентаций, демонстраций и дегустаций
- Формирование заказов на регулярные поставки

Порядок экспорта техники:

1. Согласовываем перечень требуемой техники.
2. Составляем партию демонстрационных образцов.
3. Поставщик привозит демонстрационную технику на действующую площадку в Хараре, проводит презентацию оборудования заказчикам, администрации региона и представителям банков, согласовывает и подписывает контракт на поставку техники и оборудования.
4. Поставщик осуществляет поставку техники, оборудования и запчастей.
5. Специалисты производителя обучают местных механиков эксплуатации, обслуживанию и ремонту техники, сопровождают создание сервисного центра, и сертифицируют сотрудников.

Порядок экспорта российских товаров и продуктов питания:

1. Поставщик предоставляет перечень продукции, которую он готов поставлять на экспорт:
 - a. Каталог на английском;
 - b. Спецификацию продукта (на английском);
 - c. Цены. Согласовывать потребуется конечную цену CIF Бейра или склад Харара.
 - d. Потребуется разработать этикетку продукта или наклейки на английском.
2. Согласовываем конечную цену с покупателем.
3. Поставщик готовит и отправляет первую минимальную партию для сертификации, демонстрации сетям, дегустации и сбора заказов.
4. Импортер проводит сертификацию и регистрацию продукта.
5. Согласовываем объем следующей партии, учитывая объем оптовых заказов.
6. Обеспечиваем поставку.
7. Оплата товара производится по приходу товара на таможенный терминал в Хараре.

Для каждого производителя, начать имеет смысл со сбора и доставки одного контейнера разных образцов продукции. Даже коробки каждого наименования достаточно, чтобы провести сертификацию, провести демонстрацию сетям и собрать заказы. Далее приступать к поставкам от одного контейнера продукции каждого вида, с расширением ассортимента и объема заказов.



Специальная Экономическая Торгово-Производственная Зона

- **Создание Специальной Экономической Зоны в Зимбабве для российских компаний**
 - Налоговые каникулы от 5 до 25 лет и безналоговый экспорт
 - Безтендерные контракты на строительство и закупки
 - Частичная локализация товаров, отверточная сборка, ремонтные мастерские
 - Финансирование согласованных проектов
 - Инвестиционный платежный контур
- **Комплексное развитие отраслей**
 - Выращивание сельско-хозяйственных культур
 - Производство продуктов питания
 - Добыча полезных ископаемых (редкоземельные металлы, минералы)
 - Жилищное строительство
 - Дорожное строительство
 - Развитие внутренней и внешней логистики
 - Создание туристической инфраструктуры
- **Фонд развития области**
 - Социальная инфраструктура (больницы, школы, модульная застройка университетов)
 - Мобильные диагностические лаборатории
 - Закупка автобусов, компьютеров
 - Очистка воды
- **Фонд малоимущих**
 - Распределение части производимой продукции населению
 - Медицинская поддержка
 - Социальные программы
- **Сопровождение экспортных контрактов** (юридическое, сертификационное, логистическое, таможня, банковские услуги и т.п.) , консалтинг, «ВЭД под ключ».

Инвестиционный платежный контур:

Шаг 1: Готовятся проекты развития территорий и **планы запуска производственных предприятий**, имеющие как внутренний рынок, так и экспортный потенциал. Согласовывается бюджет проектов и план их реализации.

Шаг 2: Банк Развития Инфраструктуры Зимбабве (IDBZ), совместно с частными и корпоративными инвесторами, предоставляет **целевые инвестиции** на закупку техники и оборудования, оплату строительных и монтажных работ, на зарплату сотрудников и оборотный капитал предприятий.

Шаг 3: Запущенные **предприятия формируют внутренний рынок**, создают рабочие места, выплачивают зарплату, осуществляют отчисления и предоставляют часть производимой продукции в Фонд малоимущих и Фонд развития области.

Шаг 4: Экспортная составляющая продукции **формирует валютную выручку**, которая гасит долг по инвестиционному кредиту перед IDBZ и инвесторами.



Конференции, дипломатические миссии и круглые столы по совместным проектам

- Работа площадки в Зимбабве для проведения **бизнес-миссий** между представителями местных властей, банков, региональных заказчиков и российских предприятий.
- Регулярные **Online-Конференции и Круглые столы** по совместным программам и проектам.
- Обсуждение вопросов логистики и банковского взаимодействия (платежи, фин. инструменты).
- **Выработка решений и планов** сотрудничества.
- Укрепление международных отношений.
- Углубление экономической интеграции стран участников.
- Задача: **формирование коопераций, совместных торговых и производственных цепочек.**

Институт развития «Россия - Африка»

- Создание института **подготовки перспективных совместных проектов России и Африки.**
- Подготовка ТЗ и бизнес-плана, **расчеты ТЭО**, построение финансовой модели проекта.
- **Сбор команды** для реализации проекта, подписание контрактов с участниками, JVA.
- Привлечение **финансирования** для реализации проекта.
- **Контроль** целевого расходования средств по реализации проекта.
- Экспорт российского высшего и средне-специального **образования.**
- Создание учебных центров по работе с российским оборудованием и IT.
- **Рекрутинг студентов** в Россию.
- Проекты культурного обмена и взаимного туризма.

Логистический оператор

- **Разработка маршрутов доставки грузов из России в Африку и обратно**
 - Контейнерные перевозки
 - Авиаперевозки
 - Перевозка объемных грузов сухогрузом
 - Мультимодальные перевозки от производителя до терминала в Хараре
 - Возможные морские маршруты:
 - Из порта Черного моря -> до порта Африки;
 - Из порта Балтийского моря -> до порта Африки;
 - По ж/д до порта Бардар-Аббас (Иран) -> до порта Африки;
 - Через Каспийское море до порта Ирана -> по ж/д до порта Бардар-Аббас (Иран) -> до порта Африки;
 - Из порта Дальнего Востока -> до порта Африки;
 - По ж/д до порта Шанхай (Китай) -> до порта Африки.
- Организация **Fullfilment центра в Африке**
 - Хранение товаров в Африке
 - Выставление товаров на местные маркетплейсы с приемом розничных заказов
 - Обработка заказов, прием оплаты и доставка товара до конечного потребителя



Банкинг и проектное финансирование

- **Банковское обслуживание контрактов**
 - Прием платежей за товары в Африке
 - Отправка платежей из Африки в Россию
 - Финансовые инструменты (аккредитивы и др.)
 - Эскроу услуги
 - Факторинг

- **Финансирование поставок и проектов**
 - Финансирование производителей в России под экспортные контракты
 - Финансирования проектов Специальной Экономической Зоны в Зимбабве

- **Запуск государственной платежной системы**
 - Есть заказ от ряда государств на создание национальной платежной системы;
 - Подписание договора с правительством страны-заказчика;
 - Развертывание платежной системы: строительство дата-центров, монтаж и запуск оборудования, старт работы ПО;
 - Перевод на данную систему государственных финансовых потоков;
 - Реализация платежей Россия < - > Африка;
 - Оплата экспортных контрактов через данную платежную систему.

- **Запуск внутренней платежной системы**
 - Создание платежной системы Специальной Экономической Зоны (СЭЗ)
 - Все дочерние предприятия СЭЗ имеют счета в этой системе
 - Проектные инвестиции перечисляются на счета компаний в платежной системе
 - Вводится внутренняя расчетная единица
 - С этих счетов осуществляется выплата зарплаты
 - На эти счета идут участникам **социальные выплаты** для покупки, в магазинах СЭЗ, продуктов, вещей, заказа медицинских и социальных услуг.
 - **С этих счетов по целевому запросу осуществляются закупки**, которые должны соответствовать согласованному бизнес-плану или **плану развития проекта**. При этом компания не указывает контрагента, а **формирует целевой запрос на закупку**. Контрагента подыскивает отдел закупок СЭЗ, исключая коррупционные цепочки руководителей предприятий с инвестиционными деньгами.



Экспортный B2B Маркетплейс

- **Интернет-Маркетплейс Экспортного Центра (B2B, B2C)**
 - Интеграция российских производителей и поставщиков на площадку
 - Формирование потока заявок от покупателей
 - Стакан цен от различных поставщиков и проходные цены закупщиков
- **Автоматизация расчета цены товара до пункта назначения** (порт Бейра, Мозамбик; Хараре, Зимбабве; ЮАР; Танзания; другие страны Африки; страны Азии, Латинской Америки, Европы).
- **Маркетинг для производителей**
 - Анализ рынка с заказами производителям по требуемым позициям
 - Создание и развитие российских брендов и торговых линек
 - Маркетинг, разработка воронки продаж, реклама, PR
 - Вывод продукта компании на новые рынки и маркетплейсы
- **Создание сети представителей и брендинг**
 - Создание дилерской, партнерской, представительской и волонтерской сетей
 - Запуск региональных совместных диалогов, программ и проектов
 - Формирование мировой репутации «Made in Russia» и отдельных брендов

Направления развития

- **Открытие Центров Сотрудничества в других странах Африки**
- **Поиск международных возможностей**
 - Поиск иностранных заказов на поставки, услуги и строительство
 - Поиск государственных проектов, тендеров, грантов
 - Отслеживание планов развития государств и их инвестиционной политики
 - Участие в промышленных выставках, Семинарах и Круглых столах заказчиков
 - Приглашение к участию в проектах, тендерах, грантах, заказах российским производителям и участникам Экспортного Центра.
- **Экспорт российских технологий и Ноу-Хау по модели подписки**
 - Собираем российские компетенции, которые лучшие в мире (ученых, изобретателей, патенты, технологии и т.п.);
 - Формулируем из них коммерческие предложения по внедрению их за рубежом по модели подписки;
 - Внедряем российские технологии на отечественных и иностранных предприятиях;
 - Сопровождаем технологии и оборудование, создаем системы выпуска и внедрения у клиентов новых версий и обновлений.
- **Национальные Программы**
 - Участие в национальном проекте «Международная кооперация и экспорт»
 - Участие в национальном проекте «Цифровая экономика»

Экспорт «Россия-Африка»
Международная Платформа ProValue Industry
<https://provalue.ru> | <http://exportra.ru>
Email: center@provalue.ru



Export «Russia-Africa»
ProValue Industry Platform
<https://provalue.ru> | <http://exportra.ru>
Email: center@provalue.ru

Export

Приглашаем Вас к сотрудничеству!

С Уважением,
Василий Михайлович Дейнега
Платформа ProValue Industry
Тел: +7 904 175 7770

Email: supply@provalue.ru

Сайт: <https://ProValue.ru>

Страница: <http://exportra.ru>

Russia
Africa