



Исх.№: 01/29-06/2022;

29 июня 2022г.

## Экспортный Центр Сотрудничества «Россия – Африка»

Для обеспечения населения продуктами питания, а также механизации местного производства, добычи полезных ископаемых и строительства дорожной инфраструктуры, Правительство Зимбабве, совместно с Банком Развития Инфраструктуры Зимбабве (IDBZ) и Африканским Экспортно-Импортным Банком (Afreximbank), обеспечило **возможность вывода российских товаров, техники и оборудования на рынок Зимбабве и ближайших стран южной Африки.**

Организована постоянно действующая площадка в Хараре (столице Зимбабве), для демонстрации российских товаров, подписания контрактов и юридического сопровождения сделок.



Хараре, Зимбабве

### Цели сотрудничества:

#### 1. Экспорт российских товаров, техники и оборудования в страны Африки

- a. Витрина российских продуктовых, промышленных и технологических компаний;
- b. Специальная торгово-производственная зона для российских и совместных предприятий;
- c. База для подготовки технических специалистов, мастеров и ремонтников;
- d. Сервисный центр российской техники;
- e. Бизнес-миссии, круглые столы и конференции;
- f. Юридическое сопровождение сделок;
- g. Товары, требуемые в Зимбабве:
  - i. **Продукты питания:** тушенка, рыбные консервы, шпроты, икра, сухпайки, мука, макароны ...
  - ii. **Нефтепродукты:** дизель, бензин 95, мазут;
  - iii. **Строительные материалы:** битумы, асфальт, арматура;
  - iv. **Удобрения и химия:** Urea, AN, MOP, SOP, MAP;
  - v. **Техника:** сельхоз, дорожная, строительная, добывающая;
  - vi. **Оборудование:** линии производства продуктов питания, упаковки, фасовки;
  - vii. **Двойное назначение:** охрана периметра, быстровозводимые конструкции...

#### 2. Импорт требуемых товаров из Африки в Россию (кофе-бобы, хлопок, металлы и др);

#### 3. Запуск совместных проектов в Африке

- a. Выращивание сельскохозяйственных культур;
- b. Производство продуктов питания;
- c. Добыча полезных ископаемых;
- d. Строительство дорог и инфраструктуры;
- e. Обеспечение региона электроэнергией и энергоносителями;
- f. Технологическое обеспечение критической инфраструктуры, кибербезопасность, умный город, электронное правительство, цифровая трансформация, менеджмент качества и управления процессами.

#### 4. Реализация социальных проектов

- a. здравоохранение и телемедицина;
- b. Экспорт российского высшего образования и рекрутинг студентов в Россию;
- c. Культурный обмен и туризм.



**Приглашаем производителей продуктов питания, оборудования и техники, заинтересованных в выводе своей продукции на рынки стран Африки, готовых развивать свои продуктовые линейки, адаптировать их, при необходимости, под требования местных рынков, обеспечивать обучение персонала сервисному обслуживанию и ремонту, обеспечивать поставку запасных частей, инструментов и принадлежностей (ЗИП) для ремонта техники.**

**Доступны рынки:** Зимбабве, Замбия, Кения, Уганда, Нигерия, Южная Африка, Мозамбик...

**Предлагаем производителям и поставщикам:**

- Площадку для демонстрации продукции в Зимбабве;
- **Заключение контрактов** на закупку техники, **в течение 2 недель ее демонстрации;**
- Прямые переговоры с заказчиками из Зимбабве и ближайших стран южной Африки;
- Открытие сервисного и **ремонтного цеха** российской техники в регионе;
- Дилерство и дистрибуция российской продукции в Африке;
- **Дальнейший рост потока заказов.**

Для механизации региона в Зимбабве, создана компания **Механизированного Оператора** (Mechanical Center), выступающая держателем техники, управляющая производственными линиями, предоставляющая технику в лизинг местным фермерам и подрядчикам. Оператор обеспечивает управление всей техникой, контролирует ее использование на местах, обеспечивает ее содержание, обслуживание и ремонт, содержит автомеханические центры. Оператор выступает единым заказчиком и плательщиком перед российскими производителями.

Для обеспечения поставок продуктов питания, создан **Закупочный Центр**, собирающий заказы от крупных сетей, и формирующий российским поставщикам перечень требуемых товаров. Приходящие товары сертифицируются, демонстрируются закупщикам, формируются заказы на их регулярные поставки.

Партнер проекта Африканский Экспортно-Импортный Банк (Afreximbank) - имеет возможность открытия счетов в рублях и конвертации в рубли, как местной валюты, так и долларов США. Таким образом, **оплата по договорам поставки может производиться в рублях**, прямыми платежами на расчетный счет производителя в Россию.

Партнер проекта Банк Развития Инфраструктуры Зимбабве (IDBZ) готов финансировать согласованные проекты по развитию сельского хозяйства, добывающей промышленности и инфраструктуры. Эти проекты требуют оснащения техникой и оборудованием, обучения персонала, наладки технологических процессов, управления качеством и ходом выполнения работ. **Совместная работа с российскими предприятиями**, позволит успешно решить возникающие задачи.

### **Составные части Экспортного Центра Сотрудничества «Россия – Африка»**

1. Выставка продажа российских товаров, техники и оборудования .....	3
2. Специальная Экономическая Торгово-Производственная Зона .....	4
3. Конференции, дипломатические миссии и круглые столы по совместным проектам.....	5
4. Институт развития «Россия - Африка».....	5
5. Логистический оператор .....	5
6. Банкинг и проектное финансирование .....	6
7. Экспортный B2B Маркетплейс .....	7
8. Направления развития .....	7



## Выставка продажа российских товаров, техники и оборудования

- Подготовка **торгово-выставочных площадей в Зимбабве**
- Приглашение российских производителей к участию в выставке
- Приглашение местных оптовых заказчиков, розничных сетей и дистрибьюторов региона
- Проведение презентаций, демонстраций и дегустаций
- Формирование заказов на регулярные поставки

### Порядок экспорта техники:

1. Согласовываем перечень требуемой техники.
2. Составляем партию демонстрационных образцов.
3. Поставщик привозит демонстрационную технику на действующую площадку в Хараре, проводит презентацию оборудования заказчикам, администрации региона и представителям банков, согласовывает и подписывает контракт на поставку техники и оборудования.
4. Поставщик осуществляет поставку техники, оборудования и запчастей.
5. Специалисты производителя обучают местных механиков эксплуатации, обслуживанию и ремонту техники, сопровождают создание сервисного центра, и сертифицируют сотрудников.

### Порядок экспорта российских товаров и продуктов питания:

1. Поставщик предоставляет перечень продукции, которую он готов поставлять на экспорт:
  - a. Каталог на английском;
  - b. Спецификацию продукта (на английском);
  - c. Цены. Согласовывать потребуется конечную цену CIF Бейра или склад Харара.
  - d. Потребуется разработать этикетку продукта или наклейки на английском.
2. Согласовываем конечную цену с покупателем.
3. Поставщик готовит и отправляет первую минимальную партию для сертификации, демонстрации сетям, дегустации и сбора заказов.
4. Импортер проводит сертификацию и регистрацию продукта.
5. Согласовываем объем следующей партии, учитывая объем оптовых заказов.
6. Обеспечиваем поставку.
7. Оплата товара производится по приходу товара на таможенный терминал в Хараре.

Для каждого производителя, начать имеет смысл со сбора и доставки одного контейнера разных образцов продукции. Даже коробки каждого наименования достаточно, чтобы провести сертификацию, провести демонстрацию сетям и собрать заказы. Далее приступить к поставкам от одного контейнера продукции каждого вида, с расширением ассортимента и объема заказов.



## Специальная Экономическая Торгово-Производственная Зона

- **Создание Специальной Экономической Зоны в Зимбабве для российских компаний**
  - Налоговые каникулы от 5 до 25 лет и безналоговый экспорт
  - Безтендерные контракты на строительство и закупки
  - Частичная локализация товаров, отверточная сборка, ремонтные мастерские
  - Финансирование согласованных проектов
  - Инвестиционный платежный контур
- **Комплексное развитие отраслей**
  - Выращивание сельско-хозяйственных культур
  - Производство продуктов питания
  - Добыча полезных ископаемых (редкоземельные металлы, минералы)
  - Жилищное строительство
  - Дорожное строительство
  - Развитие внутренней и внешней логистики
  - Создание туристической инфраструктуры
- **Фонд развития области**
  - Социальная инфраструктура (больницы, школы, модульная застройка университетов)
  - Мобильные диагностические лаборатории
  - Закупка автобусов, компьютеров
  - Очистка воды
- **Фонд малоимущих**
  - Распределение части производимой продукции населению
  - Медицинская поддержка
  - Социальные программы
- **Сопровождение экспортных контрактов** (юридическое, сертификационное, логистическое, таможня, банковские услуги и т.п.) , консалтинг, «ВЭД под ключ».

### Инвестиционный платежный контур:

**Шаг 1:** Готовятся проекты развития территорий и **планы запуска производственных предприятий**, имеющие как внутренний рынок, так и экспортный потенциал. Согласовывается бюджет проектов и план их реализации.

**Шаг 2:** Банк Развития Инфраструктуры Зимбабве (IDBZ), совместно с частными и корпоративными инвесторами, предоставляет **целевые инвестиции** на закупку техники и оборудования, оплату строительных и монтажных работ, на зарплату сотрудников и оборотный капитал предприятий.

**Шаг 3:** Запущенные **предприятия формируют внутренний рынок**, создают рабочие места, выплачивают зарплату, осуществляют отчисления и предоставляют часть производимой продукции в Фонд малоимущих и Фонд развития области.

**Шаг 4:** Экспортная составляющая продукции **формирует валютную выручку**, которая гасит долг по инвестиционному кредиту перед IDBZ и инвесторами.



### Конференции, дипломатические миссии и круглые столы по совместным проектам

- Работа площадки в Зимбабве для проведения **бизнес-миссий** между представителями местных властей, банков, региональных заказчиков и российских предприятий.
- Регулярные **Online-Конференции и Круглые столы** по совместным программам и проектам.
- Обсуждение вопросов логистики и банковского взаимодействия (платежи, фин. инструменты).
- **Выработка решений и планов** сотрудничества.
- Укрепление международных отношений.
- Углубление экономической интеграции стран участников.
- Задача: **формирование коопераций, совместных торговых и производственных цепочек.**

### Институт развития «Россия - Африка»

- Создание института **подготовки перспективных совместных проектов России и Африки.**
- Подготовка ТЗ и бизнес-плана, **расчеты ТЭО**, построение финансовой модели проекта.
- **Сбор команды** для реализации проекта, подписание контрактов с участниками, JVA.
- Привлечение **финансирования** для реализации проекта.
- **Контроль** целевого расходования средств по реализации проекта.
- Экспорт российского высшего и средне-специального **образования.**
- Создание учебных центров по работе с российским оборудованием и IT.
- **Рекрутинг студентов** в Россию.
- Проекты культурного обмена и взаимного туризма.

### Логистический оператор

- **Разработка маршрутов доставки грузов из России в Африку и обратно**
  - Контейнерные перевозки
  - Авиаперевозки
  - Перевозка объемных грузов сухогрузом
  - Мультимодальные перевозки от производителя до терминала в Хараре
  - Возможные морские маршруты:
    - Из порта Черного моря -> до порта Африки;
    - Из порта Балтийского моря -> до порта Африки;
    - По ж/д до порта Бардар-Аббас (Иран) -> до порта Африки;
    - Через Каспийское море до порта Ирана -> по ж/д до порта Бардар-Аббас (Иран) -> до порта Африки;
    - Из порта Дальнего Востока -> до порта Африки;
    - По ж/д до порта Шанхай (Китай) -> до порта Африки.
- Организация **Fullfilment центра в Африке**
  - Хранение товаров в Африке
  - Выставление товаров на местные маркетплейсы с приемом розничных заказов
  - Обработка заказов, прием оплаты и доставка товара до конечного потребителя



## Банкинг и проектное финансирование

- **Банковское обслуживание контрактов**
  - Прием платежей за товары в Африке
  - Отправка платежей из Африки в Россию
  - Финансовые инструменты (аккредитивы и др.)
  - Эскроу услуги
  - Факторинг
- **Финансирование поставок и проектов**
  - Финансирование производителей в России под экспортные контракты
  - Финансирования проектов Специальной Экономической Зоны в Зимбабве
- **Запуск государственной платежной системы**
  - Есть заказ от ряда государств на создание национальной платежной системы;
  - Подписание договора с правительством страны-заказчика;
  - Развертывание платежной системы: строительство дата-центров, монтаж и запуск оборудования, старт работы ПО;
  - Перевод на данную систему государственных финансовых потоков;
  - Реализация платежей Россия < - > Африка;
  - Оплата экспортных контрактов через данную платежную систему.
- **Запуск внутренней платежной системы**
  - Создание платежной системы Специальной Экономической Зоны (СЭЗ)
  - Все дочерние предприятия СЭЗ имеют счета в этой системе
  - Проектные инвестиции перечисляются на счета компаний в платежной системе
  - Вводится внутренняя расчетная единица
  - С этих счетов осуществляется выплата зарплаты
  - На эти счета идут участникам **социальные выплаты** для покупки, в магазинах СЭЗ, продуктов, вещей, заказа медицинских и социальных услуг.
  - **С этих счетов по целевому запросу осуществляются закупки**, которые должны соответствовать согласованному бизнес-плану или **плану развития проекта**. При этом компания не указывает контрагента, а **формирует целевой запрос на закупку**. Контрагента подыскивает отдел закупок СЭЗ, исключая коррупционные цепочки руководителей предприятий с инвестиционными деньгами.



## Экспортный B2B Маркетплейс

- **Интернет-Маркетплейс Экспортного Центра (B2B, B2C)**
  - Интеграция российских производителей и поставщиков на площадку
  - Формирование потока заявок от покупателей
  - Стакан цен от различных поставщиков и проходные цены закупщиков
- **Автоматизация расчета цены товара до пункта назначения** (порт Бейра, Мозамбик; Хараре, Зимбабве; ЮАР; Танзания; другие страны Африки; страны Азии, Латинской Америки, Европы).
- **Маркетинг для производителей**
  - Анализ рынка с заказами производителям по требуемым позициям
  - Создание и развитие российских брендов и торговых линек
  - Маркетинг, разработка воронки продаж, реклама, PR
  - Вывод продукта компании на новые рынки и маркетплейсы
- **Создание сети представителей и брендинг**
  - Создание дилерской, партнерской, представительской и волонтерской сетей
  - Запуск региональных совместных диалогов, программ и проектов
  - Формирование мировой репутации «Made in Russia» и отдельных брендов

## Направления развития

- **Открытие Центров Сотрудничества в других странах Африки**
- **Поиск международных возможностей**
  - Поиск иностранных заказов на поставки, услуги и строительство
  - Поиск государственных проектов, тендеров, грантов
  - Отслеживание планов развития государств и их инвестиционной политики
  - Участие в промышленных выставках, Семинарах и Круглых столах заказчиков
  - Приглашение к участию в проектах, тендерах, грантах, заказах российским производителям и участникам Экспортного Центра.
- **Экспорт российских технологий и Ноу-Хау по модели подписки**
  - Собираем российские компетенции, которые лучшие в мире (ученых, изобретателей, патенты, технологии и т.п.);
  - Формулируем из них коммерческие предложения по внедрению их за рубежом по модели подписки;
  - Внедряем российские технологии на отечественных и иностранных предприятиях;
  - Сопровождаем технологии и оборудование, создаем системы выпуска и внедрения у клиентов новых версий и обновлений.
- **Национальные Программы**
  - Участие в национальном проекте «Международная кооперация и экспорт»
  - Участие в национальном проекте «Цифровая экономика»

**Экспорт «Россия-Африка»**  
Международная Платформа ProValue Industry  
<https://provalue.ru> | <http://exportra.ru>  
Email: [center@provalue.ru](mailto:center@provalue.ru)



**Export «Russia-Africa»**  
ProValue Industry Platform  
<https://provalue.ru> | <http://exportra.ru>  
Email: [center@provalue.ru](mailto:center@provalue.ru)

Export

**Приглашаем Вас к сотрудничеству!**

С Уважением,  
**Василий Михайлович Дейнега**  
Платформа ProValue Industry  
Тел: +7 904 175 7770

Email: [supply@provalue.ru](mailto:supply@provalue.ru)  
Сайт: <https://ProValue.ru>  
Страница: <http://exportra.ru>

Russia  
Africa