



Продвижение и Экспорт российских товаров, сырья и оборудования

Уважаемые коллеги!

Международная товарно-сырьевая платформа ProValue Industry по поставкам сырья, товаров и оборудования, строительству индустриальных, социальных и инфраструктурных проектов, инвестициям и сопровождению международного бизнеса, **заинтересована в сотрудничестве с прямыми производителями.**

Мы работаем с компаниями из более чем 40 стран мира для развития производства в России, развития экспорта отечественных продуктов и технологий, в рамках национальных проектов «Международная кооперация и экспорт» и «Цифровая экономика».

Наша площадка обеспечивает для участников полный спектр работ по маркетингу и привлечению клиентов и заказчиков, организации деловых переговоров B2B, подписанию договоров и совместных соглашений, осуществляет полное экспортное сопровождение сделок.

Для производителей и экспортеров мы предлагаем:

- Реализацию Вашей продукции в России и за рубежом;
- Маркетинг компании, запуск воронки продаж, развитие вашего бренда;
- Вывод компании на экспортные контракты, ВЭД сопровождение;
- Финансирование проектов и сделок;
- Промышленную автоматизацию и оптимизацию производства;
- Модернизация оборудования и комплексное промышленное перевооружение;
- Внедрение инновационных технологий и передовых решений;
- Аналитика рынка, перспективные инвестиционные и промышленные направления;
- Проектирование, строительство и запуск индустриальных объектов;
- Участие в Тендерах, Международных форумах и Круглых столах.

Приглашаем вас к **участию на площадке ProValue Industry, совместному формированию комплексных коммерческих решений**, подготовке и реализации проектов, расширению и развитию вашего производства, выходу на новые рынки. Нами используются в первую очередь **русский и английский языки**. Возможны переводы ваших предложений на требуемый язык.

На страницах ниже, вы можете найти перечень типовых услуг платформы. Для наших ключевых партнеров, мы готовы к разработке и внедрению индивидуальных решений.

По вопросам участия и партнерства, просим вас связаться с нами наиболее удобным для вас образом.

С Уважением,
Василий Дейнега
Дирекция ProValue Industry



Платформа ProValue Industry для Производителей и Экспортеров

Участие на Площадке ProValue Industry

- ✓ **Размещение вашего предложения в Каталоге;**
- ✓ Разработка коммерческих предложений;
- ✓ Предложение вашей продукции нашим участникам и клиентам;
- ✓ Получение заявок по вашему предложению;
- ✓ Публикация ваших заказов и заявок.

Разработка и запуск Воронки Продаж

- ✓ **Лендинг - страница вашего предложения;**
- ✓ Подготовка маркетинговых материалов;
- ✓ Сегментирование целевой аудитории;
- ✓ Разработка цепи касаний и вовлечения клиента;
- ✓ Автоматические рассылки, ИИ-помощники.

Реклама и привлечение клиентов

- ✓ **Реклама вашего предложения целевой аудитории;**
- ✓ Контекстная, баннерная и иная платная реклама;
- ✓ Продвижение и автопостинг в социальных сетях (SMM);
- ✓ Продвижение в поисковых системах (SEO);
- ✓ Медийная реклама (блоги, лидеры мнений, партнеры, ...);
- ✓ Вирусный маркетинг;
- ✓ PR и участие в СМИ.

Разработка и Развитие Бренда

- ✓ **Создание продуктовой линейки;**
- ✓ Разработка концепции и стратегии развития;
- ✓ Дизайн продукта, упаковки и материалов;
- ✓ Создание воронок продаж;
- ✓ Настройка и ведение рекламы, PR;
- ✓ Развитие Бренда.



Переговоры

Выход на мировые Маркетплейсы

- ✓ **Размещение на международных или национальных маркетплейсах;**
- ✓ Юридическое оформление и сопровождение;
- ✓ Обеспечение приема платежей;
- ✓ Обеспечение логистики;
- ✓ Продвижение продукта на площадке.

Поиск Поставщиков и Партнеров

- ✓ **Поиск поставщиков требуемого продукта;**
- ✓ Поиск Партнеров для вашего проекта;
- ✓ Поиск генподрядчиков и субподрядчиков;
- ✓ Анализ рынка в нужном сегменте.

Поиск Клиентов и Заказчиков

- ✓ **Организация внешнего отдела продаж;**
- ✓ Ведение переговоров с клиентами;
- ✓ Ответы на вопросы клиентов;
- ✓ Согласование условий продажи;
- ✓ Заключение ДКП и их сопровождение.

Поиск гос. Заказов и Тендеров

- ✓ **Подбор Тендеров и гос. Заказов по вашей теме;**
- ✓ **Поиск объектов на аукционах по банкротству;**
- ✓ Подготовка документов для участия;
- ✓ Подача документов, тендерное сопровождение.

Ведение Переговоров

- ✓ **Ведение переговоров с вашим партнером, поставщиком, покупателем;**
- ✓ Согласование условий контракта;
- ✓ Выступление в качестве медиатора сторон.



Подготовка документов

Подготовка Контрактов, Меморандумов, сопроводительных документов

- ✓ **Разработка контрактов под вашу сделку;**
- ✓ **Документы на русском и английском;**
- ✓ Адаптация документов под ваши условия;
- ✓ Создание договоров, контрактов, Соглашений совместной деятельности (JVA), инвестиционных контрактов, меморандумов (MOU), и др;
- ✓ Создание корпоративных писем, Заявок (LOI), предложений (FCO/SCO);
- ✓ Создание пояснительных записок, отчетов;
- ✓ Актов, счетов-фактур (инвойсов), доп. соглашений;
- ✓ Агентских договоров (NDA, NCNDA, IMFPA).

Разработка Бизнес- плана и ТЭО

- ✓ **Создание бизнес-плана по методике UNIDO;**
- ✓ БП по методике KPMG, ЕБРР, BFM Group;
- ✓ Разработка **финансовой модели (в Excel);**
- ✓ Создание ТЭО и SWAT-анализ;
- ✓ Анализ чувствительности и безубыточности;
- ✓ Оценка рисков.

Разработка Финансовой модели проекта или бизнеса

- ✓ **Создание финансовой модели (в Excel);**
- ✓ Таблица движения денежных средств;
- ✓ Окупаемость инвестиций;
- ✓ Показатели финансовой эффективности;

Консалтинг

- ✓ **Консультации по банковским финансовым инструментам (BG/SBLC/LC/Bank Draft/CD/...);**
- ✓ Вопросы привлечения финансирования;
- ✓ Выход на требуемые структуры в нужной стране;
- ✓ Решение юридических и банковских вопросов;
- ✓ Лоббирование ваших интересов, координация.



Экспортное сопровождение сделок

Аудит готовности компании

- ✓ **Аудит организационно-финансовой готовности компании к выходу на Международный рынок;**
- ✓ Оценка возможностей производственных мощностей, системы сбыта и продажи;
- ✓ Возможность нести дополнительные расходы на изучение новых рынков, поиск клиентов, поездки за рубеж, страхование, инвестиции в адаптацию продукта для нового рынка;
- ✓ Гибкость производственных процессов;
- ✓ Обеспечение роста производительности.

Аудит Продукта

- ✓ **Подготовка вашего продукта к Экспорту;**
- ✓ Возможности расширения ассортимента (новые модели, цвета, размеры и т.п.);
- ✓ Конкурентные преимущества (функциональность, качество, цена, технологии);
- ✓ Защита торговой марки.

Анализ Рынков сбыта

- ✓ **Анализ рынка назначения;**
- ✓ Вычисление характеристик рынков (объем, динамика спроса, конкуренция, запросы потребителей);
- ✓ Анализ рисков (политических, финансовых, логистических, юридических).
- ✓ Локальные особенности выхода на рынок:
 - I. Тарифное и нетарифное регулирование;
 - II. Таможенное администрирование;
 - III. Порядок осуществления экспортно-импортных операций;
 - IV. Осуществление безопасности.



Экспортное сопровождение сделок

Разработка Экспортной Стратегии

- ✓ Экспортный бизнес-план (включая план расходов и сроков реализации программы);
- ✓ Выбор ассортимента, нишевая ориентированность и ценообразование;
- ✓ Схема экспорта (прямой экспорт, через дистрибьютора, совместное предприятие, представительство);
- ✓ Подбор рабочих инструментов (реклама, маркетинг, обеспечение доставки, банковское обслуживание).

Подбор партнеров, поиск клиентов и заказов

- ✓ **Создание рабочей группы по целевому региону;**
- ✓ Промышленные выставки, Семинары и Круглые столы;
- ✓ Запросы в профильные структуры;
- ✓ Отраслевая пресса и каталоги;
- ✓ Электронные порталы, Маркетплейсы, B2B-порталы;
- ✓ Участие в тендерах;
- ✓ Проверка правового статуса, благонадежности и финансовой состоятельности партнера.

Экспортное Финансирование

- ✓ Кредитование, Экспортное кредитование, Предэкспортное финансирование.
- ✓ Выпуск Банковских гарантий и аккредитивов (BG/SBLC/LC).

Заключение и Сопровождение Контракта

- ✓ Организация и проведение переговоров;
- ✓ Согласование предмета, цены и условий;
- ✓ Согласование условий оплаты и поставки;
- ✓ Таможенное оформление;
- ✓ Сопроводительная документация.



Организация деловых поездок

Подготовительная работа

- ✓ Общий анализ рынка страны назначения в нужном сегменте;
- ✓ Разработка программы бизнес миссии;
- ✓ Подбор базы потенциальных контрагентов;
- ✓ Перевод и адаптация презентационных материалов делегатов РФ;
- ✓ Регламент встреч и запланированных мероприятий;
- ✓ Выбор площадки для проведения мероприятия и /или организация присутствия на выставке;
- ✓ Организация биржи контактов и B2B-встреч на локальных производствах (рассылка приглашений, информирование участников, первичные переговоры).

Проведение мероприятия

- ✓ Координация и проведение запланированных мероприятий в соответствии с утвержденным планом;
- ✓ Встречи с потенциальными партнерами / клиентами и представителями администрации;
- ✓ Обеспечение присутствия на встречах не менее 3-х заинтересованных в сотрудничестве контрагентов;
- ✓ Выезд на локальные предприятия;
- ✓ Проведение презентаций и дегустаций на тематических выставках.

Координационная работа

- ✓ Помощь в подготовке к поездке, содействие в получении визы и пр.
- ✓ Встреча в аэропорту, транспортное сопровождение, координация группы;
- ✓ Организация проживания;
- ✓ Услуги переводчика и бизнес-гида;
- ✓ Подготовка помещения и оборудования для мероприятия;
- ✓ Проведение фуршета/кофе-брейка/ ужина;
- ✓ Культурная программа;

Итоги мероприятия

- ✓ Пресс и пост-релиз деловой поездки;
- ✓ Отчет о проведенных встречах, переговорах;
- ✓ Фото- и видео- съемка;
- ✓ Рекомендации по дальнейшему сотрудничеству;
- ✓ Содействие в получении сертификатов и др. докумен.
- ✓ Консалтинг в дальнейших стратегиях освоения зарубежного рынка, поддержка на каждом шаге.



Организация деловых поездок

Встречи с профильными структурами

- ✓ Организация прямых встреч с профильными органами;
- ✓ Государственные и регулирующие органы стран и регионов;
- ✓ Институты, лаборатории, патентодержатели;
- ✓ Обеспечение государственной поддержкой вашего проекта;
- ✓ Участие в государственных проектах, тендерах, гос.контрактах;
- ✓ Привлечение отраслевой прессы.

Организация мероприятий

- ✓ Организация Мероприятий, Конференций, Круглых столов IT-телемостов от имени вашей Компании.

Финансовые Инструменты

Финансирование, Выпуск и монетизация

- ✓ Выпуск Финансовых Инструментов (BG, SBLC, L/C, ...);
- ✓ Монетизация, кредитование под залог Банковских Финансовых Инструментов (BG, SBLC, CD, MTN, SKR...);
- ✓ Лизинг Банковских Гарантий (BG/ SBLC);
- ✓ Кредитование бизнеса;
- ✓ Услуги Секьюритизации;
- Проектное финансирование.

Для Инвесторов

- ✓ Инвестиционные программы;
- ✓ Управление активами (CD, SKR...);
- ✓ Предложение проектов и франшиз для финансирования;
- ✓ Покупка и продажа ювелирных изделий, драгоценных камней и металлов.
- ✓ Предложение недооцененных активов (земля, недвижимость, отвалы, объекты под утилизацию, действующий бизнес) для спекулятивных сделок.



Инжиниринг

Инжиниринг

- ✓ Коммерциализация вашей технологии;
- ✓ Автоматизация и модернизация вашего производства;
- ✓ Разработка проектной документации.

Строительство Объектов

- ✓ **Строительство заводов «под ключ»:**
 - по производству серной кислоты,
 - по переработке угля,
 - по нефтехмии,
 - по металлургической промышленности,
 - по органической химии,
 - по синтетическим материалам
 - по фармацевтической промышленности,
- ✓ Строительство ТЭЦ;
- ✓ Станкостроение.

Для Предприятий

- ✓ **Автоматизация и модернизация Вашего производства;**
- ✓ Проведение аудита предприятия, и экспертизы используемых решений;
- ✓ Разработка программы оптимизации производства;
- ✓ **Внедрение инновационных технологий** и передовых решений;
- ✓ Комплексное промышленное **переворужение;**
- ✓ Внедрение систем автоматизации;
- ✓ Сопровождение и сервисное обслуживание.

Авторам Инновационных технологий

- ✓ **Коммерциализация Вашей технологии;**
- ✓ Проведение экспертизы, и выявление перспектив внедрения технологии;
- ✓ Внедрение вашей технологии на предприятиях;
- ✓ Экспорт ваших технологий;
- ✓ Публикацию и презентацию ваших работ;
- ✓ Обмен знаниями и опытом;
- ✓ Интеграция исследовательских центров, научных организаций, ведущих вузов страны и групп активных разработчиков.



Инновации

IT

- ✓ Разработка и внедрение **Онлайн-банкинга**;
- ✓ Разработка **платежных систем**;
- ✓ Создание **маркетплейсов**, онлайн-площадок и сайтов;
- ✓ Создание **систем автоматизации**, ИИ, контроля и управления.

Проекты, концепции, идеи

- ✓ Создание рабочей группы под ваш проект;
- ✓ Привлечение партнеров и инвесторов;
- ✓ Комерциализация технологий и идей;
- ✓ Разработка и Реализация проектов.



ProValue Industry – ведущая индустриальная торговая платформа. Мы не стремимся занять весь интернет, только достичь конкретной целевой аудитории и поставленных целей.

Яндекс карбамид из туркменистана Найти

Поиск Картинки Видео Карты Маркет Новости Переводчик Эфир Коллекции Кью Услуги Ещё

Карбамид Б | Мочевина | Urea 46 из Туркменистана...
[ProValue.ru](#) > [product/urea-46-from-turkmenistan/](#)
Можем предложить Карбамид из Туркменистана (Мочевина | Urea 46). Поставка ведется с трех крупнейших комбинатов страны, что может обеспечить крупные объемы поставок до 1 миллиона тонн в год. Порт Туркменбаши... [Читать ещё >](#)

Нашлось 952 тыс. результатов
[Дать объявление](#) [Показать все](#)

Войти

Google urea from turkmenistan × 🔍

[All](#) [News](#) [Shopping](#) [Images](#) [Videos](#) [More](#) [Settings](#) [Tools](#)

About 2,490,000 results (0.40 seconds)

Turkmenhimiya, a state-owned chemical company is currently building the country's largest ammonia and **urea** plant. ... The plant is located just outside Garabogaz and is estimated to cost \$1,350 billion. It currently employs more than 3,000 employees, of which 2,700 are citizens of **Turkmenistan**. Apr 25, 2017

[www.valve-world.net](#) > [webarticles](#) > 2017/04/25 > turk...
Turkmenistan builds its largest ammonia and urea plant ...

[About Featured Snippets](#) [Feedback](#)

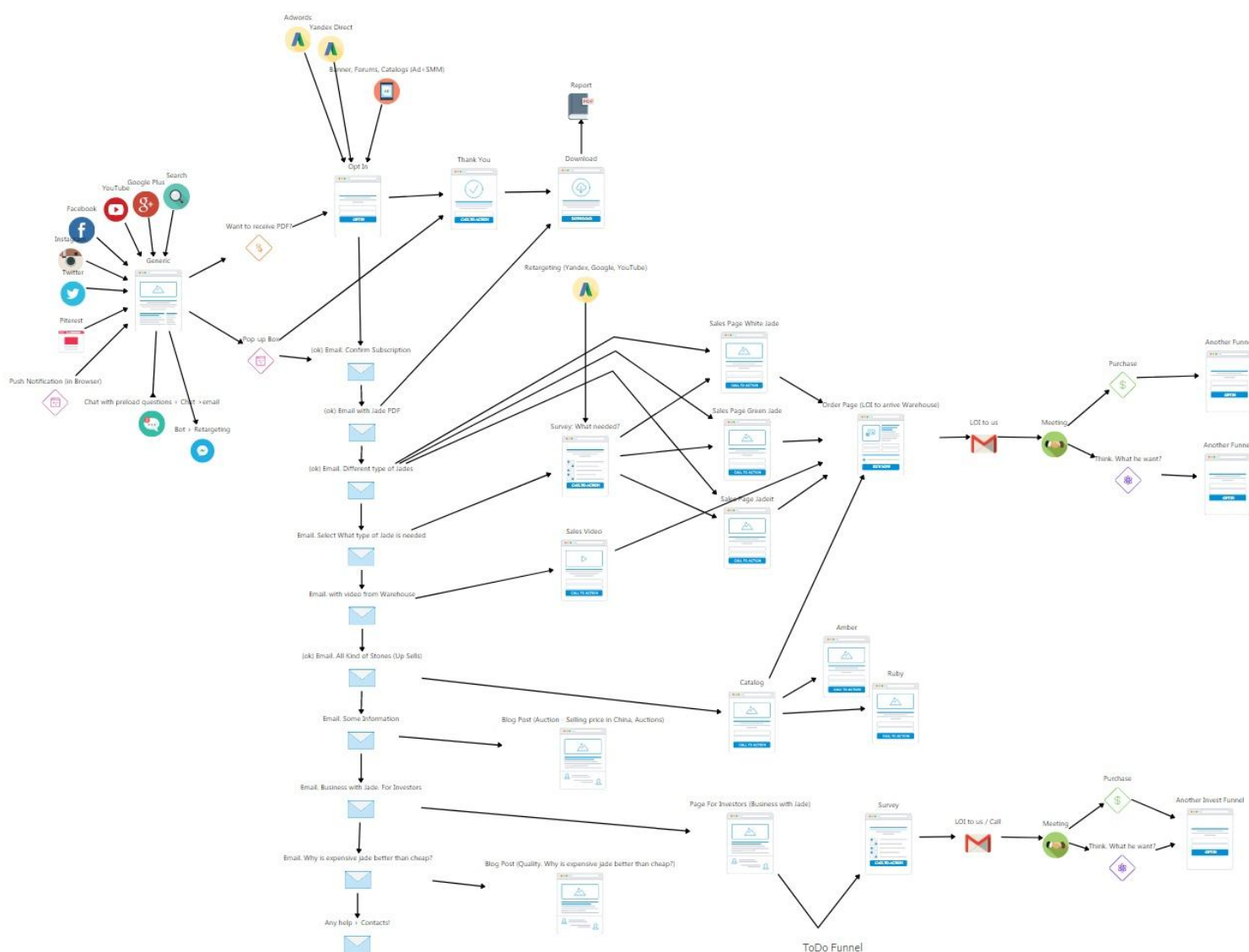
[provalue.ru](#) > [Home](#) > [Supply](#) ▾
Urea 46 from Turkmenistan - ProValue Industry
Export of **Urea** from the producer from **Turkmenistan**: • Delivery basis: FOB port of Turkmenbashi, **Turkmenistan** or DAP; • Delivery: we will delivery to any region ...



Глубокие воронки продаж

Каждое предложение на нашей платформе имеет сложную маркетинговую структуру, и выглядит по разному для различных посетителей, в зависимости от их интересов.

Когда посетитель выражает интерес к продукту он попадает в воронку продаж, которая дозированно дает ему информацию по продукту и предоставляемым возможностям решения стоящей перед ним задачи. Так посетитель становится клиентом, раз за разом возвращаясь к нам.



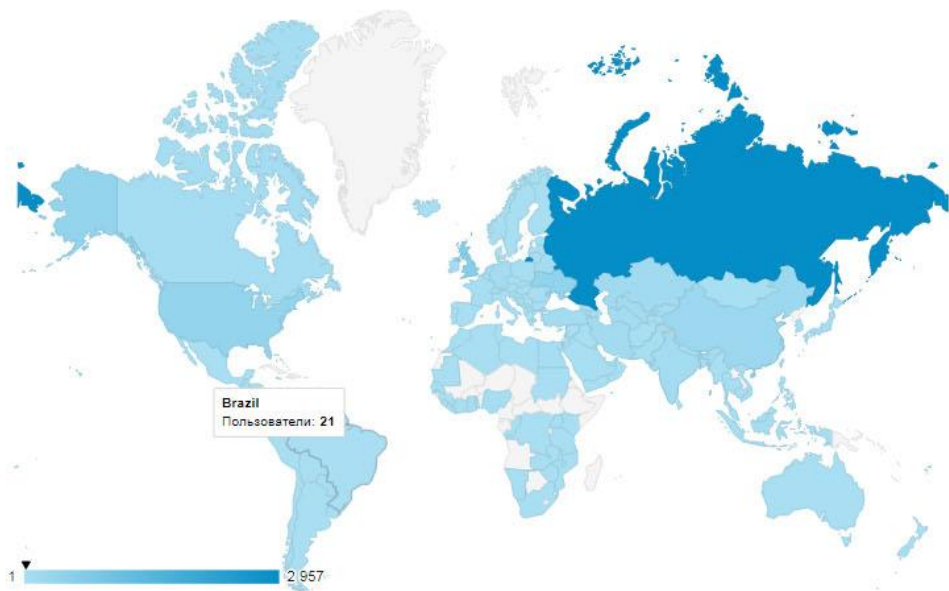


География ProValue Industry

ТА
циям, учитывающим переходы пользователей между устройствами, и другим возможностям.

Все аккаунты > ProValue
ProValue ▾

Пользователи ▾



Основной параметр: Страна Город Континент Субконтинент

Дополнительный параметр ▾

Страна	Источники трафика			Действия		
	Пользователи	Новые пользователи	Сессии	Показатель отказов	Страниц/сессия	Сред. длительность сессии
	7 119 % от общего количества: 100,00 % (7 119)	7 049 % от общего количества: 100,20 % (7 035)	9 288 % от общего количества: 100,00 % (9 288)	66,71 % Средний показатель для представления: 66,71 % (0,00 %)	2,14 Средний показатель для представления: 2,14 (0,00 %)	00:02:01 Средний показатель для представления: 00:02:01 (0,00 %)
1. Russia	2 957 (41,51 %)	2 935 (41,64 %)	4 170 (44,90 %)	64,48 %	2,26	00:02:08
2. United Kingdom	593 (8,33 %)	592 (8,40 %)	614 (6,61 %)	93,97 %	1,18	00:00:14
3. Ukraine	426 (5,98 %)	425 (6,03 %)	569 (6,13 %)	70,30 %	1,90	00:01:47
4. United States	396 (5,56 %)	388 (5,50 %)	440 (4,74 %)	78,18 %	1,68	00:00:50
5. China	243 (3,41 %)	243 (3,45 %)	259 (2,79 %)	88,03 %	1,29	00:00:32
6. Kazakhstan	164 (2,30 %)	162 (2,30 %)	234 (2,52 %)	61,11 %	2,47	00:02:30
7. Uzbekistan	128 (1,80 %)	126 (1,79 %)	169 (1,82 %)	56,21 %	2,52	00:03:12
8. Iran	118 (1,66 %)	114 (1,62 %)	159 (1,71 %)	45,28 %	2,76	00:04:44
9. Turkey	114 (1,60 %)	114 (1,62 %)	140 (1,51 %)	50,71 %	2,41	00:02:30
10. India	112 (1,57 %)	109 (1,55 %)	144 (1,55 %)	51,39 %	2,81	00:02:51



Международная Платформа ProValue Industry

Руководителю ProValue Industry
Дейнега Василию Михайловичу

БЛАГОДАРСТВЕННОЕ ПИСЬМО

Компания ООО «Торговый Дом «САДКО» в лице Соколовского Николая Ивановича выражает благодарность Дейнега Василию Михайловичу за быструю и качественную разработку технико-экономического обоснования и финансовой модели для «Инвестиционного проекта по выкупу и модернизации сельскохозяйственного предприятия» по производству молока.

Подготовленная вами финансовая модель и ТЭО, с расчетом показателей финансовой эффективности и анализом устойчивости к рискам, позволили в срок подготовить все требуемые документы, для получения финансирования проекта.

Желаем вам успехов и надеемся на плодотворное сотрудничество.

С уважением

Директор
ООО «Торговый Дом «САДКО»



Соколовский Н.И.

Приглашаем к участию!

+7 904 175 7770, supply@provalue.ru

Сайт: <https://provalue.ru/>

Skype: filoxsee